

SUBDIRECCIÓN DE COMERCIALIZACIÓN

Fecha: 12/06/17

/ersión: **01**

Versión:
Clave:

P-SC-12

Páginas: 4

Corte de venta consignación



PROCEDIMIENTO CORTE DE VENTA CONSIGNACIÓN

Fecha: 12/06/17Versión: 01

Páginas: 1 de 4

P-SC-12

Clave:

ÍNDICE

Contenido	N° Página		
Objetivo	2		
Alcance del procedimiento	2		
Fundamento normativo y técnico			
Sistemas y herramientas	2		
Registros	2		
Descripción narrativa	2		
Aprobación	4		



PROCEDIMIENTO CORTE DE VENTA CONSIGNACIÓN

Fecha: 12/06/17

Versión:

Páginas:

01 P-SC-12

Clave:

2 de 4

1. OBJETIVO

Establecer las actividades que permitan realizar los cortes de los clientes de venta del material bibliográfico en consignación para realizar la facturación o remisión interdependencia correspondiente.

2. ALCANCE DEL PROCEDIMIENTO

Aplica a todas las actividades y funciones realizadas por la Jefatura de Operación y Control.

3. FUNDAMENTO NORMATIVO Y TÉCNICO

Código de comercio.

4. SISTEMAS Y HERRAMIENTAS

Sistemas de tecnología de información relacionados al procedimiento.

1. Sistema SGA Intelisis

Herramientas.

- 1. Paquetería de Office
- 2. Equipo de cómputo

5. REGISTROS

Registros (documentación de evidencia generada en el proceso)					
✓ Solicitud de facturación de corte del cliente	F-SC-12-01				
✓ Remisión	F-SC-12-02				
✓ Reporte de consignaciones vencidas	F-SC-12-03				

6. DESCRIPCIÓN NARRATIVA

No.	Área y responsable	Descripción de la actividad
1	Subdirección de Comercialización / Coordinación de Ventas / Jefe(a) de Operación y Control	 Recibe solicitud de corte de cliente. Recibe de la Jefatura de Ventas Institucionales e Internacionales la "Solicitud de facturación de corte del cliente". Nota: La solicitud puede incluir una o varias consignaciones.
2	Subdirección de Comercialización / Coordinación de Ventas / Jefe(a) de Ventas Institucionales e Internacionales	 Turna información. Cada que un cliente reporta ventas derivadas de una consignación turna a la Jefatura de Operación y Control, se puede mandar la información de manera física o electrónica el reporte correspondiente, para su facturación.



PROCEDIMIENTO CORTE DE VENTA CONSIGNACIÓN

Fecha:

12/06/17

Versión: Clave: 01 P-SC-12

Páginas: 3 de 4

3	Subdirección de Comercialización / Coordinación de Ventas / Jefe(a) de Operación y Control	 Afecta la remisión. Identifica los títulos a afectar a través del código de barras, de conformidad al reporte enviado por el cliente. Afecta a las ventas consignación de origen "Remisión(es)" en el sistema SGA Intelisis mediante el número de folio y lo convierte en factura, solo el material vendido. 	
		Nota: En caso de que el sistema detecte las diferencias entre la solicitud de afectación y el material bibliográfico físico vigente en consignación, el sistema notifica la causa, la cual puede ser que el código no exista en el documento o bien el artículo está completo.	
		¿Existen diferencias?	
		Si existen diferencias, ir a la actividad 4. No existen diferencias, ir a la actividad 6.	
4	Subdirección de Comercialización / Coordinación de Ventas / Jefe(a) de Operación y Control	 Recibe notificación de diferencias. Recibe notificación del sistema SGA Intelisis las diferencias de cada material bibliográfico. Informa vía correo electrónico a la Jefatura de Ventas Institucionales e Internacionales sobre las diferencias detectadas. Nota: Se debe facturar lo que no tenga diferencias y las diferencias se someterán a las aclaraciones pertinentes. 	
5	Subdirección de Comercialización / Coordinación de Ventas / Jefe(a) de Ventas Institucionales e Internacionales	 Aclaraciones. Realiza aclaraciones con las partes involucradas las cuales pueden ser Cliente, Promotor de ventas, Jefatura de Almacén y/o Jefatura de Crédito y Cobranza. Dependiendo de las acciones solicita nuevamente la factura a la Jefatura de Operación y Control con las aclaraciones que correspondan. 	
6	Subdirección de Comercialización / Coordinación de Ventas / Jefe(a) de Operación y Control	Realiza factura de consignación. Realiza Factura de consignación con base en el procedimiento de facturación.	
		Fin del procedimiento.	



PROCEDIMIENTO CORTE DE VENTA CONSIGNACIÓN

Fecha:

12/06/17 01

Versión:

P-SC-12

Clave:
Páginas:

4 de 4

7. APROBACIÓN

FIRMAS			
Elaboró: María Guadalupe Sánchez Hernández Jefatura de Operación y Control	Revisó: Miguel Ángel Ávalos Gutiérrez Subdirección de Comercialización		
Revisó: Blanca Adela Zamora Muñoz Jefatura de Enlace Administrativo	Revisó: María de la Luz Nazario Morales Coordinación de Ventas		
Autorizó: Joaquín Díez-Canedo Flores Dirección General			